



STEELCASE – Jesteśmy największym światowym producentem i dostawcą mebli oraz rozwiązań biurowych. Współpracujemy z wiodącymi na świecie organizacjami, tworząc innowacyjne miejsca które podnoszą wydajność. Działamy globalnie już od ponad 100 lat.

Do naszego autoryzowanego przedstawicielstwa we Wrocławiu w związku z rozbudową struktur sprzedaży poszukujemy osoby na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży B2B

Od Kandydatów oczekujemy:

- **Minimum 2-letniego doświadczenia w sprzedaży B2B**
- Silnej orientacji na osiągnięcie celów
- Skuteczności w nawiązywaniu relacji biznesowych
- Determinacji w dopinaniu kontraktów
- Komunikatywności i wysokiej kultury osobistej
- Wykształcenia wyższego, preferowane o profilu technicznym lub ekonomicznym
- Znajomości języka angielskiego w stopniu komunikatywnym
- Czynnego prawa jazdy kat.B

Zadania na stanowisku:

- Odpowiedzialność za realizację budżetu i planów sprzedażowych
- Aktywne nawiązywanie kontaktów handlowych
- Prowadzenie spotkań, prezentacji dla kadry menedżerskiej i zarządzającej
- Współpraca z architektami
- Monitorowanie rynku nieruchomości komercyjnych
- Nieustanne podnoszenie stanu swojej wiedzy o rozwiązaniach i produktach
- Bieżące raportowanie działań (MS Office)

Naszym pracownikom zapewniamy:

- Zatrudnienie w stabilnej firmie
- Umowę o pracę z atrakcyjnym wynagrodzeniem i systemem premiowym
- Rozwój umiejętności handlowych w kierunku innowacyjnych i profesjonalnych rozwiązań
- Szkolenia wewnętrznie i uczestnictwo w szkoleniach wyjazdowych krajowych i zagranicznych
- Narzędzia niezbędne do pracy
- Silne portfolio produktów Premium

Promujemy pracę zespołową w kreatywnym gronie profesjonalistów.

Dołącz do nas!

Osoby zainteresowane prosimy o wysłanie CV ze zgodą na przetwarzanie danych osobowych na adres rekrutacja@mebelland.pl. Informujemy, że skontaktujemy się z każdym kandydatem.